



»» รายงานผล ««

ศูนย์บ่มเพาะผู้ประกอบการอาชีวศึกษา

ปีการศึกษา 2567

ธุรกิจน้ำพริกสามสหาย



ผู้รับผิดชอบ :

นางสาวฤทัยรัตน์	อินทะเรือง
นางสาวดารุวรรณ	หยุทอง
นางสาวกาญจนา	ยุติกา
นางสาวภัทรธิชา	อมรกล
นางสาวอรวรรณ	ทองแก้ว
นางสาววีรภัทรา	พุทรา

ครูที่ปรึกษาธุรกิจ : นางสาว คณิศ

วิทยาลัยเทคโนโลยีจรัสพิชากร จังหวัดนครศรีธรรมราช



วิทยาลัยเทคโนโลยีจรัสพิชากร
256/16 ตำบลในเมือง อำเภอเมือง
จังหวัดนครศรีธรรมราช 80000

15 มีนาคม 2568

เรื่อง รายงานผลดำเนินการงานธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย ปีการศึกษา 2567
เรียน หัวหน้าศูนย์บ่มเพาะผู้ประกอบการอาชีวศึกษา

สิ่งที่ส่งมาด้วย รายงานผลดำเนินการงานธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย จำนวน 1 ฉบับ

ตามศูนย์บ่มเพาะผู้ประกอบการอาชีวศึกษาได้มีการดำเนินงานศูนย์บ่มเพาะผู้ประกอบการอาชีวศึกษาวิทยาลัยเทคโนโลยีจรัสพิชากร ปีการศึกษา 2567 โดยส่งเสริมและสนับสนุน ผู้เรียนให้เป็นผู้ประกอบการอาชีวศึกษา ที่มีศักยภาพและความพร้อมในการเป็นผู้ประกอบการได้รับการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง สามารถเป็นผู้ประกอบการได้อย่างเข้มแข็งและยั่งยืน ได้มีการจัดสรรงบประมาณในการดำเนินของธุรกิจ

บัดนี้ธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย ศูนย์บ่มเพาะผู้ประกอบการอาชีวศึกษาวิทยาลัยเทคโนโลยีจรัสพิชากร ขอส่งรายงานสรุปผลการดำเนินงานดังรายชื่อต่อไปนี้

- | | |
|-----------------------|--|
| 1. งบประมาณสนับสนุน | จำนวน.....5,000..... บาท |
| 2. งบแสดงฐานะการเงิน | กำไรขาดทุน10,890..... บาท
(ระยะเวลาดำเนิน 7 เดือนของการจัดทำธุรกิจ) |
| 3. สรุปผลการดำเนินงาน | ค่าเฉลี่ย.....4.46..... อยู่ในเกณฑ์ดี..... |
| 4. ข้อเสนอแนะ | เปลี่ยนบรรจุภัณฑ์ที่สามารถเก็บรักษาได้นานขึ้น |

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ลงชื่อ

(นางสาวฤทัยรัตน์ อินทะเรือง)
ผู้จัดการ

ความคิดเห็นของครูที่ปรึกษา

☒รับทราบ

(นางศตพร คงคช)

ความคิดเห็นของหัวหน้าศูนย์บ่มเพาะฯ

☒รับทราบ

(นางสุภาภรณ์ นาทะชัย)

แบบรายงานผลการดำเนินงาน แผนธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย

ประจำปีงบประมาณ พ.ศ. 2567



ส่วนที่ 1 สรุปความเป็นมาของธุรกิจ

สรุปความเป็นมาของธุรกิจ

1. ชื่อสถานศึกษา วิทยาลัยเทคโนโลยีจิรัชพิจากร จังหวัดนครศรีธรรมราช
2. ชื่อแผนธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย
3. ประเภทสินค้าหรือบริการ น้ำพริกเป็นสินค้าประเภทอาหาร ซึ่งจัดอยู่ในหมวด อาหารปรุงสำเร็จ หรือ เครื่องจิ้ม ที่เป็นเอกลักษณ์ของภาคใต้ และมักนำมารับประทานคู่กับผักสด ผักลวก หรืออาหารอื่นๆ
4. มูลเหตุจูงใจที่ทำให้ประกอบธุรกิจ

แม้ว่าน้ำพริกจะเป็นสินค้าที่มีการผลิตขายอยู่ทั่วทุกแห่งของไทย แต่ละชนิดมีรสชาติที่เหมาะสมถูกปากคนไทย ทุกถิ่น ทุกภาค และทุกพื้นที่ จากสูตรต้นตำรับที่สืบทอดกันมาจากรุ่นหนึ่ง สู่อีกรุ่นหนึ่ง ด้วยเหตุนี้จึงมีผู้ผลิตน้ำพริกสำเร็จรูปในท้องตลาดเป็นจำนวนมาก เนื่องจากมีอัตรา ความเสี่ยงต่ำ และเป็นสินค้าที่สามารถขายได้เสมอ สภาพการแข่งขันในตลาดจึงค่อนข้างรุนแรง เนื่องจากใช้เงินลงทุนไม่มาก จึงทำให้มีผู้ที่สนใจเข้าสู่ธุรกิจค่อนข้างมาก ประกอบกับการได้รับการ สนับสนุนจากภาครัฐ เช่น โครงการ OTOP ตลอดจนนโยบายส่งเสริมครัวไทยสู่ครัวโลก ซึ่งเกิดจาก ความนิยมอาหารไทยจากคนทั่วโลกเป็นแรงผลักดันสำคัญที่ทำให้แนวโน้มการผลิตน้ำพริกมีทิศทางการขยายตัวเพิ่มขึ้น ถึงแม้จะมีผู้ผลิตจำนวนมาก แต่ผู้บริโภคให้ความสำคัญกับรสชาติความอร่อยที่ได้รับ นับว่าคุ้มค่า น้ำพริกสามสหาย มีจุดเด่นด้วยสูตรที่คิดค้นเอง ควบคุมการผลิตให้สดใหม่ อยู่เสมอด้วยวัตถุดิบที่มีคุณภาพและบรรจุภัณฑ์ที่น่าเชื่อถือปลอดภัย ธุรกิจจึงมีความเป็นไปได้ในการเติบโตมากขึ้นในอนาคต

5. ปัจจุบันสถานะของธุรกิจ

- ☒ ดำเนินธุรกิจอยู่ ปี 2567 ☒ อยู่ในระหว่างดำเนินการ
☐ ไม่ได้ดำเนินธุรกิจ

6. วัตถุประสงค์และวงเงินขอสินเชื่อ (กู้ยืมเงิน)

- ☒ เพื่อการลงทุนในการประกอบธุรกิจ
☐ เพื่อขยายธุรกิจ ปรับปรุงกิจการ
☐ เพื่อเป็นเงินทอนหมุนเวียนในการดำเนินการ
☐ เพื่อชำระหนี้อื่น
☐ อื่นๆ (ระบุ).....

ส่วนที่ 2 การวิเคราะห์สถานการณ์ (SWOT Analysis)

2.1 จุดแข็ง (Strengths) ปัจจัยภายในองค์กรที่ทำให้กิจการมีความได้เปรียบคู่แข่ง

1. มีทำเลที่ตั้งอยู่ติดถนน
2. วัตถุดิบมีราคาต่ำ ทำให้ต้นทุนการซื้อต่ำ
3. วัตถุดิบสามารถหาได้ง่ายพร้อมที่จะผลิต
4. ได้รับงบประมาณสนับสนุนอย่างเพียงพอ
5. สินค้าเป็นที่นิยมสำหรับผู้บริโภคทุกเพศ ทุกวัย
5. สมาชิกภายในกลุ่มมีการทำงานเป็นทีม และแบ่งหน้าที่กันอย่างชัดเจน

2.2 จุดอ่อน (Weaknesses) ปัจจัยภายในองค์กรทำให้กิจการเสียเปรียบคู่แข่ง

1. ขั้นตอนการผลิตใช้เวลานาน ส่งผลให้การผลิตล่าช้า
2. เป็นธุรกิจที่เพิ่งเริ่มต้นต้องใช้เงินลงทุนในการประชาสัมพันธ์ผ่านทางสื่อเพื่อให้เป็นที่รู้จักมากขึ้น
3. เงินทุนน้อยเมื่อเปรียบเทียบกับผู้ประกอบการรายใหญ่ในตลาด
4. ช่องทางการจัดจำหน่ายน้อย

2.3 โอกาส (Opportunities) เป็นปัจจัยภายนอกที่ส่งเสริม หรือสนับสนุนให้กิจการเติบโตได้ในอนาคต

1. กลุ่มผู้บริโภคมีหลากหลายกลุ่มผู้บริโภค
2. เป็นสินค้าที่มีอัตราการเติบโตในปัจจุบัน
3. แนวโน้มตลาดปัจจุบันเน้นการผลิตสินค้าด้วยวัตถุดิบธรรมชาติ และมีการขยายตัวมากขึ้น
4. รัฐบาลมีนโยบายในการที่จะส่งเสริมธุรกิจทำให้เป็นโอกาสที่จะมีการขยายธุรกิจเพิ่มขึ้น
5. รู้จักร้านค้าที่ฝากขาย ทำสินค้าจะกระจายตัวได้เพิ่มขึ้น

2.4 อุปสรรค (Threat) เป็นปัจจัยภายนอกที่จะทำให้กิจการไม่รุ่งเรือง เติบโตช้า เป็นอุปสรรคต่อการดำเนินธุรกิจ

1. วัตถุดิบในการผลิต (ลูกประ) อาจขาดแคลน เนื่องจากเป็นวัตถุดิบตามฤดูกาล ปริมาณ และคุณภาพของวัตถุดิบจึงไม่สม่ำเสมอและเป็นการยากที่จะควบคุมต้นทุนการผลิต
2. ไม่มีวัตถุดิบที่สามารถทดแทนได้
3. ร้านค้าที่ฝากขายมีสินค้าจำนวนมาก ทำให้ขายสินค้าได้ยาก
4. คู่แข่ง มีจำนวน ส่งผลทำให้ยอดขายลดลง

ส่วนที่ 3 กลยุทธ์การบริหารกิจการ

แผนการตลาด และการวิเคราะห์คู่แข่ง

1. คู่แข่งขัน (ระบุชื่อคู่แข่ง ข้อได้เปรียบ และข้อเสียเปรียบของกิจการที่มีต่อคู่แข่ง)

คู่แข่งที่สำคัญและมีผลต่อกิจการ จำนวน 2 ราย ได้แก่ น้ำพริก OTOP และ น้ำพริกหมุกรอบ
ชื่อคู่แข่งทางตรง ร้านขายของชำทั่วไป
ชื่อคู่แข่งทางอ้อม ตัวแทนจำหน่ายของบริษัทที่ผลิตน้ำพริก

2. การเปรียบเทียบกับคู่แข่ง

คุณสมบัติของ สินค้า/บริการ/อาชีพ	เปรียบเทียบกับคู่แข่ง			หมายเหตุ
	ดีกว่า	ใกล้เคียง	ด้อยกว่า	
1. ราคา	✓			ราคาไม่สูง คำนวณจาก วัตถุดิบที่นำมาใช้
2. ท่าเลที่ตั้งกับกลุ่มลูกค้า		✓		เป็นจุดตั้งร้านสำหรับบุคคล สัญจรไปมา
3. ลักษณะสินค้า/บริการ/อาชีพ (รูปร่างบรรจุภัณฑ์)		✓		เป็นสมุนไพรจากธรรมชาติ และสามารถบริโภคได้ทุกวัย
4. คุณภาพสินค้า/บริการ/อาชีพ	✓			สินค้ามีคุณค่าทางสารอาหาร และให้ความอร่อย
5. ชื่อเสียงของสินค้า/บริการ			✓	กำลังซื้อของกลุ่มผู้บริโภคที่ หลากหลาย
6. ยอดขายสินค้า/บริการ/อาชีพ		✓		ด้วยราคาไม่ได้สูง ยอดขายจึง เป็นไปตามความเหมาะสม

3. ตลาดของสินค้า/บริการ

- ☒ ตลาดท้องถิ่น/ในจังหวัด ☐ ตลาดต่างจังหวัด ☐ ตลาดต่างประเทศ
☐ อื่นๆ (ระบุ).....

4. ลักษณะของผู้ซื้อ

- ☒ มีลูกค้าประจำ / แน่นนอน / ตลาดเปิด ☒ มีผู้ซื้อเฉพาะกลุ่ม / ตลาดแคบ
☒ เป็นลูกค้าชาจร / ไม่แน่นอน ☐ อื่นๆ (ระบุ)

5. กลุ่มลูกค้าเป้าหมายที่ซื้อสินค้า/บริการ (ควรระบุรายชื่อลูกค้าให้ได้มากที่สุด)

- 5.1 นักเรียน/นักศึกษา วิทยาลัยเทคโนโลยีจิรัชพิชากร
 5.2 คณะครู-อาจารย์ และบุคลากรทางการศึกษา วิทยาลัยเทคโนโลยีจิรัชพิชากร
 5.3 นามวิทยาลัยเทคโนโลยีจิรัชพิชากร อาทิเช่น งานกิจกรรม / งานสัมพันธ์ชุมชน ฯลฯ
 5.4 นามผู้ประกอบการเครือข่าย ของวิทยาลัยเทคโนโลยีจิรัชพิชากร
 5.5 สถานฝึกงาน/สถานประกอบการ ในเครือข่าย MOU ของวิทยาลัยเทคโนโลยีจิรัชพิชากร

6. การส่งเสริมการตลาด (เช่น การโฆษณา ประชาสัมพันธ์ การส่งเสริมการขาย เป็นต้น)

- ☒ มีการดำเนินการต่อเนื่อง โดยวิธีประชาสัมพันธ์ทาง Online และสถานีวิทยุกระจาย
 เสียง ติดป้ายโฆษณาหน้าวิทยาลัยฯ ฯลฯ
☒ มีและไม่ได้ดำเนินการต่อเนื่อง โดยวิธีการโฆษณาและประชาสัมพันธ์ผ่าน Online อาทิ
 เช่น Facebook , เพจศูนย์บ่มเพาะฯ ฯลฯ
☐ ไม่มี

7. การกำหนดราคาขาย

7.1 ราคาสินค้า/บริการ/กำหนดจาก

☒ ต้นทุนสินค้า / บริการ

☐ เปรียบเทียบราคากับคู่แข่ง

☒ ความต้องการของลูกค้า

☐ อื่นๆ (ระบุ)

7.2 ราคาขาย / 7.3 ราคาขายของคู่แข่งชั้น

สินค้า	ขนาด	บรรจุภัณฑ์	ต้นทุน	ราคาขาย	ราคาขายของคู่แข่ง
น้ำพริกสามสหาย	20 กรัม	กล่อง เปิด/ปิด	7	10	25
	100 กรัม	กล่อง เปิด/ปิด	25	35	49
	130 กรัม	กล่อง เปิด/ปิด	45	89	99

8. ช่องทางการจำหน่าย (เลือกได้มากกว่า 1 ข้อ)

☒ ขายตรง

☒ ขายปลีก

☐ ขายส่ง

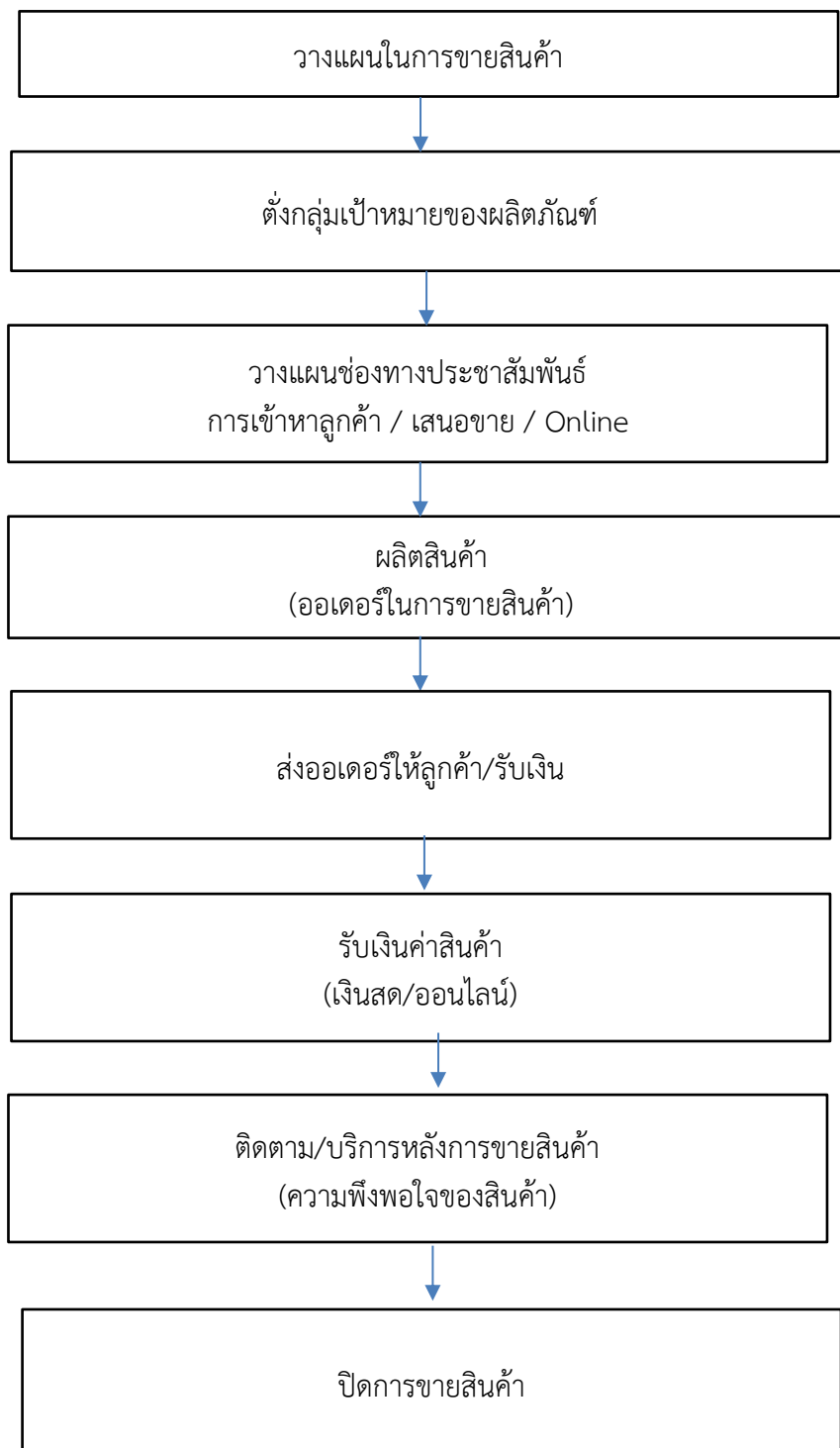
☐ ขายฝาก

☒ รับจ้างผลิต

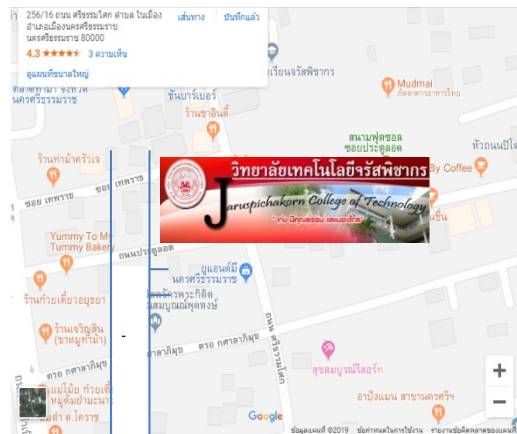
☐ อื่นๆ (ระบุ)

9. แผนการผลิต/การให้บริการ

9.1 กระบวนการผลิต/การให้บริการ (อธิบายขั้นตอนการผลิตสินค้า หรือการให้บริการให้ละเอียด)



10. แผนผังที่ตั้งกิจการ (อธิบายให้ละเอียด หรือวาดภาพเป็นแผนที่ ระบุที่ตั้งให้ชัดเจน)



ศูนย์บ่มเพาะผู้ประกอบการอาชีวศึกษา
วิทยาลัยเทคโนโลยีจรุષพิศากร

11. แหล่งวัตถุดิบ (สั่งซื้อวัตถุดิบจากที่ใดระบุชัดเจน)

คู่ค้าตลาดหัวอิฐ และชุมชน อำเภอเมือง จังหวัดนครสวรรค์

12. การซื้อวัตถุดิบ และเงื่อนไขการซื้อ

- ☐ ซื้อเงินสด100%.....
- ☐ ซื้อเป็นเงินเชื่อ กำหนดชำระเงินภายในวันที่
- ☐ อื่นๆ ระบุวิธีซื้อ

13. แผนการจัดการ

13.1. โครงสร้างองค์กร

(แสดงแผนภูมิองค์กร และระบุชื่อ , หน้าที่ความรับผิดชอบ ของแต่ละบุคคลตามแผนภูมิ)

โครงสร้างการบริหารงาน



นางสาวฤทัยรัตน์ อินทะเรือง
ผู้จัดการ



นางศศพร คงคช
ครูที่ปรึกษา



นางสาวดารุวรรณ หยูทอง
รองผู้จัดการ



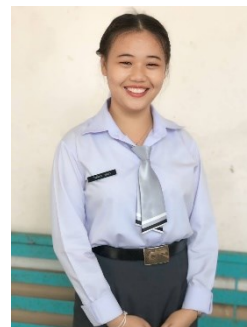
นางสาวภัทรธิชา อมรกล
แผนกบัญชีและการเงิน



นางสาวกาญจติมา ยุติกา
แผนกการขาย/การตลาด



นางสาวอรรวรรณ ท่องแก้ว
แผนกบุคคล



นางสาววีรภัทรา พุทธา
แผนกการผลิต/จัดซื้อ

การแบ่งหน้าที่งาน

ผู้จัดการ

ทำหน้าที่ : วางแผนการขยายตัวของผลิตภัณฑ์ การขยายตลาดฐานลูกค้า การออกผลิตภัณฑ์รูปแบบใหม่ๆ การกระจายสินค้าไปตามจุดต่างๆ เพื่อให้ครอบคลุมกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย กำหนดนโยบายการบริหารงานในฝ่ายต่างๆ ให้สอดคล้องกับแผนงานในแต่ละช่วงอย่างเหมาะสมกำหนดและพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้จากการวิเคราะห์ความต้องการของผู้ใช้

รองผู้จัดการ

ทำหน้าที่ : นำแผนงานที่ได้วางแผนไว้ไปสู่วิธีการปฏิบัติ ดำเนินการประสานงานกับฝ่ายต่างๆ เพื่อให้ระบบงานที่ได้กำหนดไว้ไปสู่เป้าหมายให้ได้อย่างชัดเจน

ฝ่ายบัญชีและการเงิน

ทำหน้าที่ วางแผนการเงินตามงบประมาณที่นำมาลงทุนและจัดบันทึกเพื่อนำมาบันทึกบัญชี พร้อมทั้ง รวบรวมเอกสารทางการเงิน เช่น ใบส่งของ ใบเสร็จรับเงิน เพื่อนำมาประกอบการบันทึกรายการและคำนวณราคาต้นทุน จุดคุ้มทุน ในการตั้งราคาเพื่อนำไปจำหน่าย พร้อมทั้งรายงานผลการดำเนินงานให้เป็นปัจจุบัน

ฝ่ายการขาย/การตลาด

ทำหน้าที่ ดูแลรับผิดชอบสายงานด้านการตลาดและการประชาสัมพันธ์ งานด้านการวางแผนการขาย งานส่งเสริมการขายทั้งหมด ทั้งการประชาสัมพันธ์ การส่งเสริมการขาย งานโฆษณา รวมถึงการวิจัยตลาดวิเคราะห์ผู้บริโภคสำหรับการวางแผนส่งเสริมการขายและ การออกผลิตภัณฑ์ใหม่อีกด้วย

ฝ่ายบุคคล

ทำหน้าที่ ดูแลรับผิดชอบการมาปฏิบัติงานของสมาชิกในธุรกิจ / จัดทำสถิติ และรายงานเกี่ยวกับการลงเวลาปฏิบัติงาน ดูแลสวัสดิการของสมาชิก/ประสานงานและให้ความร่วมมือกับหน่วยงานต่าง ๆ ทั้งภายใน รวมทั้ง ดูแลบำรุงรักษา และรับผิดชอบทรัพย์สินของธุรกิจ

ฝ่ายการผลิต/จัดซื้อ

ทำหน้าที่ จัดหาวัตถุดิบสำหรับการผลิต รวมไปถึง บรรจุภัณฑ์ อุปกรณ์และเครื่องมือต่างๆ การจัดส่งวัตถุดิบ ควบคุมปริมาณสินค้าคงคลังให้มีจำนวนที่เหมาะสม

13.2 การจ้างงาน

ธุรกิจมีพนักงาน รวม6..... คน ค่าจ้างรวม3,000..... บาท/เดือน หลังขยายกิจการ หรือลงทุนเพิ่มคาดว่าจะรับพนักงานอีก-..... คน รวมค่าจ้างทั้งสิ้น หลังขยายกิจการ หรือการลงทุนเพิ่ม-..... บาท/เดือน

14. แผนการเงิน / การการลงทุน

1.4.1 ปัจจุบันมีเงินกู้ยืม บาท

- เจ้าหนี้คือ.....

- การชำระหนี้วันเดือนละ.....

- คาดว่าจะชำระหนี้สินหมดสิ้นภายในวันที่.....

14.2 อนาคตจะลงทุนในโครงการหรือขยายกิจการ

- ต้องการใช้เงินทั้งสิ้นรวม..... บาท

- เป็นเงินที่ต้องกู้ยืม..... บาท และเงินทุนส่วนตัว บาท

- สัดส่วนเงินกู้ต่อเงินทุนส่วนตัวเท่ากับ 1 ต่อ.....

14.2.1 เงินลงทุน จะลงทุนในโครงการหรือกิจการ (ตามข้อ 2 จะนำไปใช้การลงทุน)ดังนี้

เงินทุนหมุนเวียน บาท

ค่าที่ดิน/ปรับปรุงที่ดิน บาท

ค่าก่อสร้าง/ปรับปรุง / ตกแต่งสถานที่ บาท

ค่าเครื่องจักร วัสดุอุปกรณ์ บาท

ค่ายานพาหนะ(ถ้ามี) บาท

อื่นๆ

รวมเงิน บาท

ประมาณงบรายการเงิน ธุรกิจน้ำพริกสามสหาย

รายการ	จำนวนเงิน		รวมยอด/คงเหลือ	
	บาท	สต.	บาท.	สต.
รายการรับ	5,000	-		
จากยอดขาย				
รายรับจากรายได้อื่น	-	-		
รวมรายรับทั้งหมด (1)	5,000	-		
รายการจ่าย	2,800	-		
ต้นทุนสินค้า/การบริการ				
วัตถุดิบ/ค่าแรง (2)				
รวมรายการจ่าย	2,800	-		
กำไรขั้นต้น (1-2 =3)	2,200	-		
ค่าใช้จ่ายในการตลาด				
ค่าโฆษณา/ประชาสัมพันธ์	300			
รวมค่าใช้จ่ายในการตลาด (4)	300	-		
ค่าใช้จ่ายในการบริการและสำนักงาน				
ค่าเช่าสถานที่				
ค่าสาธารณูปโภค (ค่าน้ำ.ค่าไฟ.ค่าอินเทอร์เน็ต)	420	-		
รวมค่าใช้จ่ายด้านการบริหารและสำนักงาน (5)	420	-		
รวมค่าใช้จ่ายทั้งหมด (4+5= 6)	720	-		
กำไรสุทธิ (ขาดทุน) (3)-(6)	1,480	-		

ลงชื่อ



เจ้าของธุรกิจ

(นางสาวฤทัยรัตน์ อินทเรือง)

ลงชื่อ



ฝ่ายการเงินของธุรกิจ

(นางสาวภัทริชา อมรกล)

ลงชื่อ



ครูที่ปรึกษาธุรกิจ

(นางศตพร คงคช)



ครูที่ปรึกษาด้านการเงิน

(นางสาวนาตยา แดงเหมือน)

ภาคผนวก

ผลิตภัณฑ์ มี 3 ขนาด เพื่อตอบสนองกับต้องการของผู้บริโภค การตั้งราคาแบบเชิงจิตวิทยา และมีหลากหลายราคาให้ผู้ใช้ได้เลือกตามความต้องการ

น้ำพริกสามสหาย มี 3 ขนาด

ขนาด	20	กรัม	ราคา	15	บาท
ขนาด	100	กรัม	ราคา	59	บาท
ขนาด	130	กรัม	ราคา	89	บาท



กระปุกเล็ก
ขนาด **10** กรัม
ราคา **10** บาท



กระปุกใหญ่
ขนาด **100** กรัม
ราคา **59** บาท



กระปุกใหญ่
ขนาด **130** กรัม
ราคา **89** บาท

“ น้ำพริกสามสหาย ”



ส่วนประกอบ (น้ำพริกสามสหาย)

ปลาตาโต	400	กรัม
พริกป่น	200	กรัม
หอมเจียว	200	กรัม
กระเทียมเจียว	200	กรัม
ถั่วลิสง	100	กรัม
เม็ดมะม่วงหิมพานต์	100	กรัม
ลูกประ	100	กรัม
ตะไคร้	200	กรัม
ใบมะกรูด	50	กรัม
เกลือป่น	1	ช้อนชา
น้ำตาลทราย	1	ช้อนโต๊ะ
น้ำมะขามเปียก	2	ช้อนโต๊ะ

ขั้นตอนวิธีการทำ

1. ตั้งกระทะน้ำมันไฟกลางรอจนน้ำมันเริ่มร้อน ใส่ปลาแล้วทอดจนกรอบ ตักขึ้นสะเด็ด น้ำมัน และพักให้เย็น
2. นำปลามาตำให้ละเอียด ตักขึ้นเตรียมไว้
3. ตั้งกระทะไฟอ่อน ใส่น้ำมะขามเปียก น้ำตาลทรายและเกลือลงไป ผัดจนละลายเข้ากัน
4. ใส่พริกป่น ปลาป่น กระเทียมเจียวและวัตถุดิบทั้ง 3 อย่าง เม็ดมะม่วงหิมพานต์ ลูกประ ถั่วลิสง คลุกเคล้าให้เข้ากัน
5. นำหอมแดงเจียว ลงไปผัดให้เข้ากันจนแห้งแล้ว ปิดไฟพักให้เย็นเลย

การประชาสัมพันธ์หน้าเสาธง / การจัดนิทรรศการ / โบว์ชัวร์ และมีการพัฒนารูปแบบบริการให้มีความหลากหลายเพิ่มขึ้นโดยให้บริการผ่าน โซเชียล ทำให้ธุรกิจมีความหลากหลายในการติดต่อสื่อสารกับผู้บริโภคและให้บริการได้ 24 ชั่วโมง ทำให้สะดวก รวดเร็ว ทันใจต่อการสั่งซื้อและมีการจัดของเป็นของที่ระลึกในเทศกาลต่างๆ

ประชาสัมพันธ์ หน้าเสาธง



เพจศูนย์บ่มเพาะผู้ประกอบการอาชีวศึกษา วิทยาลัยฯ



เพจ Facebook วิทยาลัยฯ

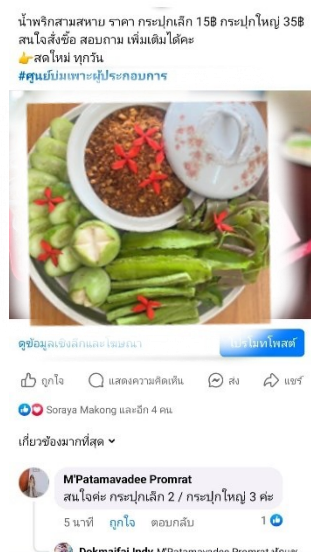


ช่องทางการจัดจำหน่าย

ธุรกิจมีกลยุทธ์ช่องทางจัดจำหน่ายแบบทางตรงโดยผลิตและจำหน่าย โดยไม่ผ่านพ่อค้าคนกลาง และการเป็นการบอกปากต่อปากของผู้ใช้ผลิตภัณฑ์ อีกทั้งมีการพัฒนารูปแบบการให้บริการผ่าน Line และ OR , Facebook , TikTOK ทำให้การสั่งซื้อสะดวกรวดเร็วทันใจ

ขายผ่านออนไลน์

โดยรับออเดอร์ผ่าน เพจ Facebook และ line



เอกสารประกอบการบันทึกที่กรายรับ -รายจ่าย
ธุรกิจดำเนินธุรกิจต่อเนื่อง ปีการศึกษา 2566

เดือน กรกฎาคม 2567
ถึงเดือน กุมภาพันธ์ 2568 รวม 7 เดือน

รายงานทางการเงิน

รายงานรายรับ - รายจ่าย ประจำสัปดาห์
ธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย
ประจำวันที่ 1-31กรกฎาคม พ.ศ. 2567

วัน เดือน ปี	รายการ	จำนวนเงิน	รายรับ	รายจ่าย	คงเหลือ
วันที่ 4					
	รับเงินสนับสนุนธุรกิจ		5,000.-	=	5,000.-
	ลูกกอก			200.-	
	เม็ดมะม่วงหิมพานต์			100.-	
	ปลาทองโอ			100.-	
	พริกแห้ง			100.-	
	หัวหอม			100.-	
	พริกหนุ่ม			50.-	
	เกลือป่น			10.-	
	น้ำมะนาว			20.-	
	น้ำปลา			21.-	
	บรรจุภัณฑ์ ขนาดเล็ก			230.-	
	บรรจุภัณฑ์ ขนาดกลาง			450.-	
	บรรจุภัณฑ์ ขนาดใหญ่			600.-	
	กล่อง			200.-	
รวมทั้งสิ้น			5,000.-	2,181.-	2,819.-

สรุป เงินสดคงเหลือ 2,819.- บาท (สองพันแปดร้อยสิบเก้าบาทถ้วน)

(.....) ฝ่ายการเงิน/ส่งเงิน

(.....) ฝ่ายตรวจสอบบัญชี/ผู้รับเงิน

(นางศตพร คงคช) ครูที่ปรึกษาธุรกิจ

(นางสาวนัตยา แดงเหมือน) ครูที่ปรึกษาด้านการเงิน

รายงานรายรับ - รายจ่าย ประจำสัปดาห์

ธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย

ประจำเดือน กรกฎาคม พ.ศ. 2567

วัน เดือน ปี	รายการ	จำนวน เงิน	รายรับ	รายจ่าย	คงเหลือ
วันที่ 5 - 7					
	ยอดยกมา	<u>2,819.-</u>		=	<u>2,819.-</u>
	ขายน้ำพริกกระปุกเล็ก จำนวน 50 กระปุก		500.-	-	2,319.-
	ขายน้ำพริกกระปุกกลาง จำนวน 20 กระปุก		1,180.-	-	3,499.-
	ขายน้ำพริกกระปุกใหญ่ จำนวน 7 กระปุก		623.-		4,122.-
รวมทั้งสิ้น			<u>2,303.-</u>	=	<u>4,122.-</u>

สรุป เงินสดคงเหลือ 4,122.-..... บาท (สี่พันหนึ่งร้อยยี่สิบสองบาทถ้วน)



ฝ่ายการเงิน/ส่งเงิน

(นางสาวภัทริชา อมรกลล)



ฝ่ายตรวจสอบบัญชี/ผู้รับเงิน

(นางสาวฤทัยรัตน์ อินทเรือง)



ครูที่ปรึกษาธุรกิจ

(นางศตพร คงคช)



ครูที่ปรึกษาด้านการเงิน

(นางสาวนัตยา แดงเหมือน)

รายงานรายรับ - รายจ่าย ประจำสัปดาห์

ธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย
ประจำเดือน กรกฎาคม พ.ศ. 2567

วัน เดือน ปี	รายการ	จำนวน เงิน	รายรับ	รายจ่าย	คงเหลือ
วันที่ 15 - 18					
	ยอดยกมา	<u>4,122.-</u>	-	-	<u>4,122.-</u>
	ลูกกอก			50.-	<u>4,072.-</u>
	เม็ดมะม่วงหิมพานต์			130.-	<u>3,942.-</u>
	ปลา			210.-	<u>3,732.-</u>
	พริกหยวก			50.-	<u>3,682.-</u>
	ขายน้ำพริกกระปุกเล็ก จำนวน 50 กระปุก		500.-	-	<u>4,182.-</u>
	ขายน้ำพริกกระปุกกลาง จำนวน 20 กระปุก		1,180.-	-	<u>5,362.-</u>
	ขายน้ำพริกกระปุกใหญ่ จำนวน 4 กระปุก		356.-		<u>5,718.-</u>
รวมทั้งสิ้น			<u>2,036.-</u>	<u>440.-</u>	<u>5,718.-</u>

สรุป เงินสดคงเหลือ 5,718.-..... บาท (ห้าพันเจ็ดร้อยสิบแปดบาทถ้วน)

 ฝ่ายการเงิน/ส่งเงิน
(นางสาวภัทริชา อมรกลล)

 ฝ่ายตรวจสอบบัญชี/ผู้รับเงิน
(นางสาวฤทัยรัตน์ อินทเรือง)

 ครูที่ปรึกษาธุรกิจ
(นางศตพร คงคช)

 ครูที่ปรึกษาด้านการเงิน
(นางสาวนัตยา แดงเหมือน)

รายงานรายรับ - รายจ่าย ประจำสัปดาห์

ธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย
ประจำเดือน สิงหาคม พ.ศ. 2567

วัน เดือนปี		รายการ	จำนวน เงิน	รายรับ	รายจ่าย	คงเหลือ
วันที่						
5 - 8						
		ยอดยกมา	5,718.-	-	-	5,718.-
		ลูกก้อ			50.-	5,668.-
		เม็ดมะม่วงหิมพานต์			130.-	5,538.-
		ปลา			210.-	5,328.-
		พริกหยวก			50.-	5,278.-
		ขายน้ำพริกกระปุกเล็ก จำนวน 50 กระปุก		500.-	-	5,778.-
		ขายน้ำพริกกระปุกกลาง จำนวน 20 กระปุก		1,180.-	-	6,958.-
		ขายน้ำพริกกระปุกใหญ่ จำนวน 5 กระปุก		447.-	-	<u>7,405.-</u>
รวมทั้งสิ้น				<u>2,127.-</u>	<u>440.-</u>	<u>7,405.-</u>

สรุป เงินสดคงเหลือ 7,405.-..... บาท (เจ็ดพันสี่ร้อยห้าบาทถ้วน)

 ฝ่ายการเงิน/ส่งเงิน
(นางสาวกัทธิษา อมรกล)

 ฝ่ายตรวจสอบบัญชี/ผู้รับเงิน
(นางสาวฤทัยรัตน์ อินทเรือง)

 ครูที่ปรึกษาธุรกิจ
(นางศตพร คงคช)

 ครูที่ปรึกษาด้านการเงิน
(นางสาวนาตยา แดงเหมือน)

รายงานรายรับ - รายจ่าย ประจำสัปดาห์

ธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย
ประจำเดือน สิงหาคม พ.ศ. 2567

วัน เดือนปี		รายการ	จำนวน เงิน	รายรับ	รายจ่าย	คงเหลือ
วันที่						
19 - 21						
		ยอดยกมา	<u>7,405.-</u>	-	-	<u>7,405.-</u>
		ลูกกอ			50.-	7,355.-
		เม็ดมะม่วงหิมพานต์			130.-	7,225.-
		ปลา			210.-	7,015.-
		พริกหยวก			50.-	6,965.-
		ขายน้ำพริกกระปุกเล็ก จำนวน 50 กระปุก		500.-	-	7,465.-
		ขายน้ำพริกกระปุกกลาง จำนวน 30 กระปุก		1,770.-	-	9,235.-
		ขายน้ำพริกกระปุกใหญ่ จำนวน 6 กระปุก		590.-	-	<u>9,825.-</u>
รวมทั้งสิ้น				<u>2,860.-</u>	<u>440.-</u>	<u>9,825.-</u>

สรุป เงินสดคงเหลือ 9,825.-..... บาท (เก้าพันแปดร้อยยี่สิบห้าบาทถ้วน)

 ฝ่ายการเงิน/ส่งเงิน
(นางสาวกัทรธิชา อมรกลล)

 ฝ่ายตรวจสอบบัญชี/ผู้รับเงิน
(นางสาวฤทัยรัตน์ อินทเรือง)

 ครูที่ปรึกษาธุรกิจ
(นางศตพร คงคช)

 ครูที่ปรึกษาด้านการเงิน
(นางสาวนัตยา แดงเหมือน)

รายงานรายรับ - รายจ่าย ประจำสัปดาห์

ธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย
ประจำเดือน กันยายน พ.ศ. 2567

วัน เดือน ปี	รายการ	จำนวนเงิน	รายรับ	รายจ่าย	คงเหลือ
วันที่ 2 - 4					
	1 ยอดยกมา	<u>9,825.-</u>	-	-	<u>9,825.-</u>
	ลูกกอก			100.-	9,725.-
	เม็ดมะม่วงหิมพานต์			195.-	9,530.-
	ปลา			500.-	9,030.-
	พริกหยวก			150.-	8,880.-
	บรรจุภัณฑ์ ขนาดใหญ่			600.-	8,280.-
	กล่องบรรจุภัณฑ์			200.-	8,080.-
	ขายน้ำพริกกระปุกกลาง จำนวน 15 กระปุก		885.-	-	8,965.-
	ขายเซตน้ำพริกกระปุก ใหญ่ จำนวน 21 เซต		3,129.-	-	<u>12,094.-</u>
รวมทั้งสิ้น			<u>4,014.-</u>	<u>1,745.-</u>	<u>12,094.-</u>

สรุป เงินสดคงเหลือ 12,094.-..... บาท (หนึ่งหมื่นสองพันเก้าสิบบาทถ้วน)

 ฝ่ายการเงิน/ส่งเงิน
(นางสาวภัทริชา อมรกล)

 ฝ่ายตรวจสอบบัญชี/ผู้รับเงิน
(นางสาวฤทัยรัตน์ อินทเรือง)

 ครูที่ปรึกษาธุรกิจ
(นางศตพร คงศข)

 ครูที่ปรึกษาด้านการเงิน
(นางสาวนาตยา แดงเหมื่อน)

รายงานรายรับ - รายจ่าย ประจำสัปดาห์

ธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย

ประจำเดือน ตุลาคม พ.ศ. 2567

วัน เดือน ปี		รายการ	จำนวน เงิน	รายรับ	รายจ่าย	คงเหลือ
วันที่						
24 - 28						
	1	ยอดยกมา	<u>12,094.-</u>	-	-	<u>12,094.-</u>
		ลูกก้อ			50.-	12,044.-
		เม็ดมะม่วงหิมพานต์			130.-	11,914.-
		ปลา			200.-	11,714.-
		พริกหยวก			50.-	11,664.-
		ขายน้ำพริกกระปุกเล็ก จำนวน 50 กระปุก		500.-	-	12,164.-
		ขายน้ำพริกกระปุกกลาง จำนวน 50 กระปุก		2,950.-	-	<u>15,114.-</u>
รวมทั้งสิ้น				<u>3,450.-</u>	<u>430.-</u>	<u>15,114.-</u>

สรุป เงินสดคงเหลือ 15,114.-..... บาท (หนึ่งหมื่นห้าพันหนึ่งร้อยสิบสี่บาทถ้วน)

 ฝ่ายการเงิน/ส่งเงิน
(นางสาวภัทรธิชา อมรกลล)

 ฝ่ายตรวจสอบบัญชี/ผู้รับเงิน
(นางสาวฤทัยรัตน์ อินทเรือง)

 ครูที่ปรึกษาธุรกิจ
(นางศตพร คงคช)

 ครูที่ปรึกษาด้านการเงิน
(นางสาวนัตยา แดงเหมือน)

)

รายงานรายรับ - รายจ่าย ประจำสัปดาห์

ธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย

ประจำเดือน พฤศจิกายน พ.ศ. 2567

วัน เดือน ปี	รายการ	จำนวน เงิน	รายรับ	รายจ่าย	คงเหลือ
วันที่ 4					
	1 ยอดยกมา	<u>15,114.-</u>	-	-	<u>15,114.-</u>
	ลูกกอก			200.-	14,914.-
	เม็ดมะม่วงหิมพานต์			100.-	14,814.-
	ปลาทองโอ			100.-	14,714.-
	พริกแห้ง			100.-	14,614.-
	หัวหอม			100.-	14,514.-
	พริกหนุ่ม			50.-	14,464.-
	เกลือป่น			10.-	14,454.-
	น้ำมะนาว			20.-	14,434.-
	น้ำปลา			21.-	14,413.-
	บรรจุภัณฑ์ ขนาดเล็ก			450.-	13,963.-
	บรรจุภัณฑ์ ขนาดกลาง			600.-	13,363.-
	บรรจุภัณฑ์ ขนาดใหญ่			1,000.-	12,363.-
	กล่อง			600.-	11,763.-
รวมทั้งสิ้น			<u>15,114.-</u>	<u>3,351.-</u>	<u>11,763.-</u>

สรุป เงินสดคงเหลือ 11,763.-..... บาท (หนึ่งหมื่นหนึ่งพันเจ็ดร้อยหกสิบสามบาทถ้วน)

 ฝ่ายการเงิน/ส่งเงิน
(นางสาวภัทรธิชา อมรกลล)

 ฝ่ายตรวจสอบบัญชี/ผู้รับเงิน
(นางสาวฤทัยรัตน์ อินทเรือง)

 ครูที่ปรึกษาธุรกิจ
(นางศตพร คงคช)

 ครูที่ปรึกษาด้านการเงิน
(นางสาวนัตยา แดงเหมือน)

รายงานรายรับ - รายจ่าย ประจำสัปดาห์

ธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย

ประจำเดือน พฤศจิกายน พ.ศ. 2567

วัน เดือน ปี		รายการ	จำนวน เงิน	รายรับ	รายจ่าย	คงเหลือ
วันที่						
5 - 8						
	1	ยอดยกมา	<u>11,763.-</u>		=	<u>11,763.-</u>
		ขายน้ำพริกกระปุกเล็ก จำนวน 50 กระปุก		500.-	-	1,2,263.-
		ขายน้ำพริกกระปุกกลาง จำนวน 20 กระปุก		1,180.-	-	13,443.-
		ขายน้ำพริกกระปุกใหญ่ จำนวน 7 กระปุก		623.-		14,066.-
รวมทั้งสิ้น				<u>2,303.-</u>	=	<u>14,066.-</u>

สรุป เงินสดคงเหลือ 14,066.-..... บาท (หนึ่งหมื่นสี่พันหกสิบหกบาทถ้วน)

 ฝ่ายการเงิน/ส่งเงิน
(นางสาวภัทริชา อมรกลล)

 ฝ่ายตรวจสอบบัญชี/ผู้รับเงิน
(นางสาวฤทัยรัตน์ อินทเรือง)

 ครูที่ปรึกษาธุรกิจ
(นางศตพร คงคช)

 ครูที่ปรึกษาด้านการเงิน
(นางสาวนัตยา แดงเหมือน)

รายงานรายรับ - รายจ่าย ประจำสัปดาห์

ธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย

ประจำเดือน พฤศจิกายน พ.ศ. 2567

วัน เดือน ปี		รายการ	จำนวน เงิน	รายรับ	รายจ่าย	คงเหลือ
วันที่						
19 - 21						
	1	ยอดยกมา	<u>14,066.-</u>	-	-	<u>14,066.-</u>
		ลูกกอ			50.-	14,016.-
		เม็ดมะม่วงหิมพานต์			130.-	13,886.-
		ปลา			210.-	13,676.-
		พริกหยวก			50.-	13,626.-
		ขายน้ำพริกกระปุกเล็ก จำนวน 50 กระปุก		500.-	-	14,126.-
		ขายน้ำพริกกระปุกกลาง จำนวน 30 กระปุก		1,770.-	-	15,896.-
		ขายน้ำพริกกระปุกใหญ่ จำนวน 6 กระปุก		590.-	-	16,486.-
รวมทั้งสิ้น				<u>2,860.-</u>	<u>440.-</u>	<u>16,486.-</u>

สรุปเงินสดคงเหลือ 16,486.-..... บาท (หนึ่งหมื่นหกพันสี่ร้อยแปดสิบบาทถ้วน)



ฝ่ายการเงิน/ส่งเงิน

(นางสาวภัทริชา อมรกลล)



ฝ่ายตรวจสอบบัญชี/ผู้รับเงิน

(นางสาวฤทัยรัตน์ อินทเรือง)



ครูที่ปรึกษาธุรกิจ

(นางศตพร คงคช)



ครูที่ปรึกษาด้านการเงิน

(นางสาวนัตยา แดงเหมื่อน)

รายงานรายรับ - รายจ่าย ประจำสัปดาห์

ธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย
ประจำเดือน ธันวาคม พ.ศ. 2567

วัน เดือนปี	รายการ	จำนวนเงิน	รายรับ	รายจ่าย	คงเหลือ
วันที่ 2 - 5					
	1 ยอดยกมา	<u>16,486.-</u>	-	-	<u>16,486.-</u>
	ลูกกอ			100.-	<u>16,386.-</u>
	เม็ดมะม่วงหิมพานต์			195.-	<u>16,191.-</u>
	ปลา			500.-	<u>15,691.-</u>
	พริกหยวก			150.-	<u>15,541.-</u>
	ขายน้ำพริกกระปุกกลาง จำนวน 15 กระปุก		885.-	-	<u>16,426.-</u>
	ขายเซตน้ำพริกกระปุก ใหญ่ จำนวน 21 เซต		3,129.-	-	<u>19,555.-</u>
รวมทั้งสิ้น			<u>4,014.-</u>	<u>945.-</u>	<u>19,555.-</u>

สรุป เงินสดคงเหลือ 19,555.-..... บาท (หนึ่งหมื่นเก้าพันห้าร้อยห้าสิบบาทถ้วน)

 ฝ่ายการเงิน/ส่งเงิน
(นางสาวภัทรธิชา อมรกลล)

 ฝ่ายตรวจสอบบัญชี/ผู้รับเงิน
(นางสาวฤทัยรัตน์ อินทเรือง)

 ครูที่ปรึกษาธุรกิจ
(นางศตพร คงคช)

 ครูที่ปรึกษาด้านการเงิน
(นางสาวนัตยา แดงเหมือน)

รายงานรายรับ - รายจ่าย ประจำสัปดาห์

ธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย
ประจำเดือน มกราคม พ.ศ. 2568

วัน เดือน ปี		รายการ	จำนวนเงิน	รายรับ	รายจ่าย	คงเหลือ
วันที่						
6 - 9						
	1	ยอดยกมา	<u>19,555.-</u>	-	-	<u>19,555.-</u>
		ลูกกอ			200.-	<u>19,355.-</u>
		เม็ดมะม่วงหิมพานต์			100.-	<u>19,255.-</u>
		ปลา			150.-	<u>19,105.-</u>
		พริกหยวก			100.-	<u>19,005.-</u>
		ขายน้ำพริกกระปุกเล็ก จำนวน 30 กระปุก		300.-	-	<u>19,305.-</u>
		ขายน้ำพริกกระปุกกลาง จำนวน 10 กระปุก		890.-	-	20,195.-
รวมทั้งสิ้น				<u>1,190.-</u>	<u>550.-</u>	20,195.-

สรุป เงินสดคงเหลือ 20,195.-..... บาท (สองหมื่นหนึ่งร้อยเก้าสิบห้าบาทถ้วน)

 ฝ่ายการเงิน/ส่งเงิน
(นางสาวภัทรธิชา อมรกลล)

 ฝ่ายตรวจสอบบัญชี/ผู้รับเงิน
(นางสาวฤทัยรัตน์ อินทเรือง)

 ครูที่ปรึกษาธุรกิจ
(นางศตพร คงคช)

 ครูที่ปรึกษาด้านการเงิน
(นางสาวนัตยา แดงเหมือน)

รายงานรายรับ - รายจ่าย ประจำสัปดาห์

ธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย

ประจำเดือน กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2568

วัน เดือน ปี		รายการ	จำนวน เงิน	รายรับ	รายจ่าย	คงเหลือ
วันที่						
3 - 7						
	1	ยอดยกมา	<u>20,195.-</u>	-	-	<u>20,195.-</u>
		ขายน้ำพริกกระปุกเล็ก จำนวน 25 กระปุก		250.-	-	20,445.-
		ขายน้ำพริกกระปุกกลาง จำนวน 5 กระปุก		445.-	-	20,890.-
รวมทั้งสิ้น				<u>695.-</u>	=	20,890.-

สรุปเงินสดคงเหลือ 20,890.-..... บาท (สองหมื่นแปดร้อยเก้าสิบบาทถ้วน)

 ฝ่ายการเงิน/ส่งเงิน
(นางสาวภัทรธิชา อมรกลล)

 ฝ่ายตรวจสอบบัญชี/ผู้รับเงิน
(นางสาวฤทัยรัตน์ อินทเรือง)

 ครูที่ปรึกษาธุรกิจ
(นางศตพร คงคช)

 ครูที่ปรึกษาด้านการเงิน
(นางสาวนาตยา แดงเหมือน)

รายงานผลการดำเนินงาน

ชื่อธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย
รายงานสถานะ รายรับ - รายจ่าย
ประจำเดือน กรกฎาคม 2567 - กุมภาพันธ์ 2568

รายรับ :

รายได้จากการขาย/บริการ	20,890-
รายได้อื่นๆ	-
รวมรายรับ	<u>20,890-</u>

หัก รายจ่าย

ค่าวัตถุดิบ	7,000.-
ค่าตอบแทน	3,500
ค่าวัสดุอุปกรณ์	-
รวมค่าใช้จ่าย	<u>10,500.-</u>

รายได้สูงกว่าค่าใช้จ่าย 10,890-

ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 28 เดือน กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2568

เงินสด	10,890-
เงินฝากธนาคาร	-
รวม	<u>10,890-</u>



ฝ่ายการเงิน/ส่งเงิน
(นางสาวภัทริชา อมรกลล)



ฝ่ายตรวจสอบบัญชี/ผู้รับเงิน
(นางสาวฤทัยรัตน์ อินทเรือง)



ครูที่ปรึกษาธุรกิจ
(นางศตพร คงคช)



ครูที่ปรึกษาด้านการเงิน
(นางสาวนัตยา แดงเหมือน)

การติดตามผลและประเมินผล

เครื่องมือที่ใช้ (แบบสอบถาม) พร้อมผลการประเมิน

แบบสอบถามความพึงพอใจ

ธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย

คำชี้แจงในการตอบแบบสอบถาม

แบบสอบถามชุดนี้สร้างขึ้นเพื่อประเมินความพึงพอใจ ธุรกิจน้ำพริกสามสหาย ศูนย์บ่มเพาะผู้ประกอบการอาชีวศึกษา วิทยาลัยเทคโนโลยีจิระสงขลานครินทร์ จังหวัดนครศรีธรรมราช ซึ่งประกอบด้วย

ตอนที่ 1 ข้อมูลพื้นฐานของการประเมิน

ตอนที่ 2 ประเมินความพึงพอใจ

ตอนที่ 3 ข้อเสนอแนะอื่นๆ

ตอนที่ 1 ข้อมูลพื้นฐานของฐานของผู้ตอบแบบสอบถาม

คำชี้แจง โปรดทำเครื่องหมาย ✓ ลงใน () ที่ตรงกับความเป็นจริงกับข้อมูลส่วนตัวของท่าน

- | | | |
|-------------|--|--|
| 1. เพศ | ☐ ชาย | ☐ หญิง |
| 2. การศึกษา | ☐ ระดับประถมศึกษา | ☐ ระดับมัธยมศึกษาตอนต้น |
| | ☐ ระดับมัธยมศึกษาตอนปลาย/ปวช. | |
| | ☐ ระดับปวส./อนุปริญญา | ☐ ระดับปริญญาตรีขึ้นไป |
| 3. สถานภาพ | ☐ นักเรียน/นักศึกษา | ☐ ครู |
| | ☐ บุคลากรทางการศึกษา | ☐ ประชาชนทั่วไป |

ตอนที่ 2 ข้อมูลความพึงพอใจ

ระดับความพึงพอใจ 5 = มากที่สุด 4 = มาก 3 = ปานกลาง 2 = น้อย 1 = น้อยที่สุด

ที่	รายการ	ระดับความพึงพอใจ				
		5	4	3	2	1
1	การออกแบบผลิตภัณฑ์					
2	การเลือกใช้ส่วนผสม					
3	ความเหมาะสมของราคา					
4	ความเหมาะสมของช่องทางการจัดจำหน่าย					
5	การส่งเสริมการตลาด/การส่งเสริมการขาย					

ตอนที่ 3 ข้อเสนอแนะ

.....

การประเมินผลการวิเคราะห์ข้อมูล
ธุรกิจน้ำพริกสามสหาย

การวิเคราะห์ข้อมูล

1. ร้อยละ ใช้คำนวณผู้ตอบแบบสอบถามตอนที่ 1

สูตรการคำนวณร้อยละ

$$\text{สูตร } \frac{n}{N} \times 100$$

$$\text{ร้อยละ} = \frac{\text{จำนวนข้อมูลที่ต้องการเปรียบเทียบ} \times 100}{\text{จำนวนข้อมูลทั้งหมด}}$$

$$n = \text{จำนวนข้อมูลที่ต้องการเปรียบเทียบ}$$

$$N = \text{จำนวนข้อมูลทั้งหมด}$$

2. ค่าเฉลี่ย ($\bar{x}$) ใช้คำนวณความพึงพอใจของผู้ใช้ตอนที่ 2

$$\bar{x} = \frac{\sum fx}{n}$$

$$\bar{x} = \text{ค่าเฉลี่ยของกลุ่มตัวอย่าง}$$

$$\sum f = \text{ผลรวมทั้งหมดของข้อมูลแต่ละระดับ}$$

$$f = \text{ความถี่ของคะแนนแต่ละตัว}$$

$$X = \text{คะแนนของแต่ละระดับ}$$

$$n = \text{จำนวนข้อมูลของกลุ่มตัวอย่าง}$$

เกณฑ์ประเมินในการหาค่าเฉลี่ย

ระดับคะแนน	4.50 - 5.00	ดีมาก
ระดับคะแนน	3.50 - 4.49	ดี
ระดับคะแนน	2.50 - 3.49	ปานกลาง
ระดับคะแนน	1.50 - 2.49	พอใช้
ระดับคะแนน	1.00 - 1.49	ปรับปรุง

การประเมินผลข้อมูล

การประเมินผลครั้งนี้เป็น ธุรกิจสบู่อโวคาได้ โดยได้ศึกษาเกี่ยวกับความพึงพอใจของ ธุรกิจสบู่อโวคาได้ โดยทำการเก็บข้อมูล จากแบบสอบถามความพึงพอใจจากกลุ่มตัวอย่าง โดยนำข้อมูลที่ได้จากการศึกษาวิเคราะห์ มีผลการวิเคราะห์ ดังนี้

1. ผลสรุปข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม
2. ผลการวิเคราะห์ข้อมูลความพึงพอใจของผู้ตอบแบบสอบถาม

1. ผลสรุปข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

การเก็บรวบรวมข้อมูลจากแบบสอบถามความพึงพอใจ

ตารางที่ 1 แสดงข้อมูลพื้นฐานของผู้ตอบแบบสอบถาม (จำนวน 23 คน)

รายละเอียด	จำนวน	ร้อยละ
1. เพศ		
- ชาย	10	43.5
- หญิง	13	56.5
รวม	23	100
2. การศึกษา		
- ประถมศึกษา	-	-
- มัธยมศึกษาตอนต้น	2	8.7
- มัธยมศึกษาตอนปลาย/ปวช.	16	69.6
- ปวส./อนุปริญญา	5	21.7
- ปริญญาตรีขึ้นไป	-	-
รวม	23	100
3. สถานภาพ		
- นักเรียน/นักศึกษา	23	100
- ครู	-	-
- บุคลากรทางการศึกษา	-	-
- ประชาชนทั่วไป	-	-
รวม	23	100

ตารางที่ 2 แสดงค่าความถี่ความคิดเห็นจากผู้ตอบแบบสอบถาม

ที่	รายการประเมิน	ความพึงพอใจ				
		5	4	3	2	1
1.	การออกแบบผลิตภัณฑ์	17	6		-	-
2.	การเลือกใช้ส่วนผสม	11	8	4	-	-
3.	ความเหมาะสมของราคา	13	7	2	1	-
4.	ความเหมาะสมของช่องทางการจัดจำหน่าย	14	7	2	-	-
5.	การส่งเสริมการตลาด/การส่งเสริมการขาย	14	6	3	-	-

ตารางที่ 3 แสดงค่าเฉลี่ยความคิดเห็นจากผู้ตอบแบบสอบถาม

ที่	รายการประเมิน	ค่าเฉลี่ย	แปลผล
1.	การออกแบบผลิตภัณฑ์	4.73	ดีมาก
2.	การเลือกใช้ส่วนผสม	4.30	ดี
3.	ความเหมาะสมของราคา	4.30	ดี
4.	ความเหมาะสมของช่องทางการจัดจำหน่าย	4.52	ดีมาก
5.	การส่งเสริมการตลาด/การส่งเสริมการขาย	4.47	ดี
รวม		4.46	ดี

จากตารางที่ 3 ผลการประเมินความคิดเห็นจากผู้ตอบแบบสอบถาม ธุรกิจน้ำพริกสามสหาย โดยภาพรวมมีค่าเฉลี่ย4.46..... อยู่ในเกณฑ์ ดี และพิจารณาเป็นประเด็นพบว่า ประเด็นที่มีค่าสูงสุด ...การออกแบบผลิตภัณฑ์...มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ4.73.... อยู่ในเกณฑ์ ดีมาก

สรุป อภิปรายผลและข้อเสนอแนะ

ธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย

จากการดำเนินธุรกิจ น้ำพริกสามสหาย ของนักเรียน/นักศึกษา ศูนย์บ่มเพาะผู้ประกอบการ อาชีวศึกษาวิทยาลัยเทคโนโลยีจรัสพิชการ จังหวัดนครศรีธรรมราช ได้ดำเนินการสรุปผล ดังนี้

1. สรุปผล
2. ข้อเสนอแนะ

1 สรุปผลการวิเคราะห์ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

1.1 จากผลการวิเคราะห์ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถามพบว่าผู้ตอบแบบสอบถามจำนวน 40 คน ส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง ร้อยละ 90.00 เพศชาย ร้อยละ 10.00 มีอายุระหว่าง 15 – 20 ปี คิดเป็นร้อยละ 32.0 ระดับมัธยมศึกษาตอนปลาย/ปวช. คิดเป็นร้อยละ 42.0 และเป็นนักเรียน-นักศึกษา คิดเป็นร้อยละ 52.0 ตามลำดับ

1.2 สรุปผลการวิเคราะห์ความพึงพอใจของผู้ตอบแบบสอบถาม ผลการประเมินความคิดเห็นจากผู้ตอบแบบสอบถาม ธุรกิจน้ำพริกสามสหายโดยภาพรวมมีค่าเฉลี่ย อยู่ในเกณฑ์ดี และพิจารณาเป็นประเด็นพบว่า ประเด็นที่มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ4.46..... อยู่ในเกณฑ์ ดี

2. ข้อเสนอแนะ

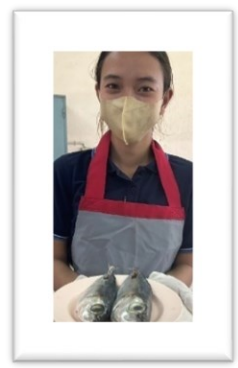
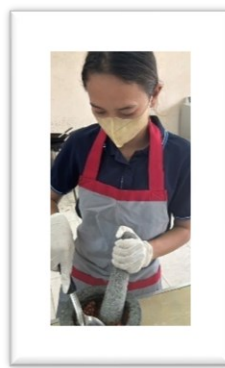
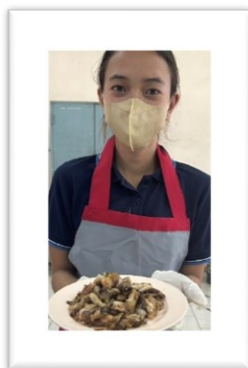
- เปลี่ยนบรรจุภัณฑ์ที่สามารถเก็บรักษาได้นานขึ้น
- เพิ่มความหลากหลายของรสชาติ

ประมวลภาพกิจกรรม ธุรกิจน้ำพริกสามสหาย

ขั้นตอนวิธีการทำ

1. ตั้งกระทะน้ำมันไฟกลางรอจนน้ำมันเริ่มร้อน ใส่ปลาแห้งลงไปทอดจนกรอบ ตักขึ้นสะเด็ดน้ำมัน และพักให้เย็น
2. นำปลาแห้งมาตำให้ละเอียด ตักขึ้นเตรียมไว้
3. ตั้งกระทะไฟอ่อน ใส่น้ำมะขามเปียก น้ำตาลทรายและเกลือลงไป ผัดจนละลายเข้ากัน
4. ใส่พริกป่น ปลาป่น กระเทียมเจียวและวัตถุดิบทั้ง 3 อย่าง คลุกเคล้าให้เข้ากัน
5. นำหอมแดงเจียว ลงไปผัดให้เข้ากัน ปิดไฟพักให้เย็นเลย

เตรียมวัตถุดิบและการผลิตน้ำพริก



ประมวลภาพการจัดนิทรรศการ



การประเมินศูนย์ปมเพาะ



การออกบูธของผลิตภัณฑ์



การเข้าร่วมการแข่งขันประกวดระดับภาค



การเข้าร่วมการแข่งขันประกวดระดับชาติ



ตารางการลงเวลาปฏิบัติงาน
ศูนย์บ่มเพาะผู้ประกอบการอาชีวศึกษา
(ธุรกิจน้ำพริกแห้งสามสาย)

ที่	วัน/เดือน/ปี	ชื่อ-สกุล	การลงเวลาปฏิบัติงาน		ลงชื่อ	หมายเหตุ
			ลงเวลามา	ลงเวลากลับ		
	4/11.1/67					
1	—	อรรณพ พงษ์ทอง	04.00 น.	16.00 น.	อรรณพ	
2	—	ภัทรวิศา อมรรณ	04.00 น.	16.00 น.	ภัทรวิศา	
3	—	ภาณุคณา นุศิตา	04.00 น.	16.00 น.	ภาณุคณา	
4	—	ฤทัยวิมล อินทนิล	09.00 น.	16.00 น.	ฤทัยวิมล	
5	—	อรรณพ พงษ์ทอง	09.00 น.	16.00 น.	อรรณพ	
6	—	วิรัชกร นุศิตา	09.00 น.	16.00 น.	วิรัชกร	
1	4/11.1/67	วิรัชกร นุศิตา	08.00 น.	16.00 น.	วิรัชกร	
2	—	อรรณพ พงษ์ทอง	04.00 น.	16.00 น.	อรรณพ	
3	—	ฤทัยวิมล อินทนิล	04.00 น.	16.00 น.	ฤทัยวิมล	
4	—	อรรณพ พงษ์ทอง	09.00 น.	16.00 น.	อรรณพ	
5	—	ภัทรวิศา อมรรณ	09.00 น.	16.00 น.	ภัทรวิศา	
6	—	ภาณุคณา นุศิตา	09.00 น.	16.00 น.	ภาณุคณา	
	6/11.1/67					
1	—	อรรณพ พงษ์ทอง	09.00 น.	16.00 น.	อรรณพ	
2	—	อรรณพ พงษ์ทอง	09.00 น.	16.00 น.	อรรณพ	
3	—	ภัทรวิศา อมรรณ	09.00 น.	16.00 น.	ภัทรวิศา	
4	—	ภาณุคณา นุศิตา	09.00 น.	16.00 น.	ภาณุคณา	
5	—	วิรัชกร นุศิตา	09.00 น.	16.00 น.	วิรัชกร	
6	—	ฤทัยวิมล อินทนิล	09.00 น.	16.00 น.	ฤทัยวิมล	

2 จาก 4

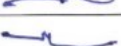
ตารางการลงเวลาปฏิบัติงาน
ศูนย์บ่มเพาะผู้ประกอบการอาชีวศึกษา
(ธุรกิจน้ำพริกแห่งสามสหาย)

ที่	วัน/เดือน/ปี	ชื่อ-สกุล	การลงเวลาปฏิบัติงาน		ลงชื่อ	หมายเหตุ
			ลงเวลามา	ลงเวลากลับ		
	20 ต.ค. 67					
1	—	จุฑามาศ อังค์	08:00	16:00 น.	จุฑามาศ	
2	—	อรรณพ พงษ์	08:00	16:00 น.	อรรณพ	
3	—	ภัทรธิดา อังค์	08:00	16:00 น.	ภัทรธิดา	
4	—	ภาณุวัฒน์ ชูติกา	08:00 น.	16:00 น.	ภาณุวัฒน์	
5	—	อรรณพ พงษ์	08:00 น.	16:00 น.	อรรณพ	
6	—	วิรัชทิศา พงษ์	08:00 น.	16:00 น.	วิรัชทิศา	
	21 ต.ค. 67					
1	—	อรรณพ พงษ์	08:00 น.	16:00 น.	อรรณพ	
2	—	วิรัชทิศา พงษ์	08:00 น.	16:00 น.	วิรัชทิศา	
3	—	ภาณุวัฒน์ ชูติกา	08:00 น.	16:00 น.	ภาณุวัฒน์	
4	—	อรรณพ พงษ์	08:00 น.	16:00 น.	อรรณพ	
5	—	จุฑามาศ อังค์	08:00 น.	16:00 น.	จุฑามาศ	
6	—	ภัทรธิดา อังค์	08:00 น.	16:00 น.	ภัทรธิดา	
	24 ต.ค. 67					
1	—	ภาณุวัฒน์ ชูติกา	08:00 น.	16:00	ภาณุวัฒน์	
2	—	วิรัชทิศา พงษ์	08:00 น.	16:00 น.	วิรัชทิศา	
3	—	ภัทรธิดา อังค์	08:00 น.	16:00 น.	ภัทรธิดา	
4	—	ภาณุวัฒน์ ชูติกา	08:00 น.	16:00 น.	ภาณุวัฒน์	
5	—	ภัทรธิดา อังค์	08:00 น.	16:00 น.	ภัทรธิดา	
6	—	อรรณพ พงษ์	08:00 น.	16:00 น.	อรรณพ	

ตารางการลงเวลาปฏิบัติงาน
ศูนย์บ่มเพาะผู้ประกอบการอาชีวศึกษา
(ธุรกิจน้ำพริกแห้งสามสาย)

ที่	วัน/เดือน/ปี	ชื่อ-สกุล	การลงเวลาปฏิบัติงาน		ลงชื่อ	หมายเหตุ
			ลงเวลามา	ลงเวลากลับ		
	4/9/67	สุพันธ์ อิ่มทอง	08.00 น.	16.00 น.	สุพันธ์	
1	—	สุพันธ์ อิ่มทอง	08.00 น.	16.00 น.	สุพันธ์	
2	—	ดารวรรณ พุกผ	08.00 น.	16.00 น.	ดารวรรณ	
3	—	ภัทรธิดา อิ่มทอง	08.00 น.	16.00 น.	ภัทรธิดา	
4	—	ภาณุ ตีมาดิก	08.00 น.	16.00 น.	ภาณุ ตีมา	
5	—	อรพรรณ ทวีมา	08.00 น.	16.00 น.	อรพรรณ	
6	—	ธีรภัทร ทวีมา	08.00 น.	16.00 น.	ธีรภัทร	
	20/9/67					
1	—	ดารวรรณ พุกผ	08.00 น.	16.00 น.	ดารวรรณ	
2	—	สุพันธ์ อิ่มทอง	08.00 น.	16.00 น.	สุพันธ์	
3	—	ภาณุ ตีมาดิก	08.00 น.	16.00 น.	ภาณุ ตีมา	
4	—	ธีรภัทร ทวีมา	08.00 น.	16.00 น.	ธีรภัทร	
5	—	อรพรรณ ทวีมา	08.00 น.	16.00 น.	อรพรรณ	
6	—	สุพันธ์ อิ่มทอง	08.00 น.	16.00 น.	สุพันธ์	
	19/10/67					
1	—	สุพันธ์ อิ่มทอง	08.00 น.	16.00 น.	สุพันธ์	
2	—	ภาณุ ตีมาดิก	08.00 น.	16.00 น.	ภาณุ ตีมา	
3	—	ธีรภัทร ทวีมา	08.00 น.	16.00 น.	ธีรภัทร	
4	—	ดารวรรณ พุกผ	08.00 น.	16.00 น.	ดารวรรณ	
5	—	สุพันธ์ อิ่มทอง	08.00 น.	16.00 น.	สุพันธ์	
6	—	ภาณุ ตีมาดิก	08.00 น.	16.00 น.	ภาณุ ตีมา	

ตารางการลงเวลาปฏิบัติงาน
ศูนย์บ่มเพาะผู้ประกอบการอาชีวศึกษา
(ธุรกิจนำพริกแห้งสามสาย)

ที่	วัน/เดือน/ปี	ชื่อ-สกุล	การลงเวลาปฏิบัติงาน		ลงชื่อ	หมายเหตุ
			ลงเวลามา	ลงเวลากลับ		
	4/5-1/67					
1		กฤษวิทย์ อินทพันธ์	06.00 น.	16.00 น.	กฤษวิทย์	
2		ดาวิวัฒน์ หนอง	08.00 น.	16.00 น.	ดาวิวัฒน์	
3		กฤษวิทย์ อินทพันธ์	04.00 น.	16.00 น.	กฤษวิทย์	
4		ภาณุวัฒน์ คุตตะ	08.00 น.	16.00 น.	ภาณุวัฒน์	
5		อรรถพร ท่องแล้ว	08.00 น.	16.00 น.	อรรถพร	
6		จิรภัทรา พงษ์	08.00 น.	16.00 น.	จิรภัทรา	
	6/5-1/67					
1		อรรถพร ท่องแล้ว	08.00 น.	16.00 น.	อรรถพร	
2		จิรภัทรา พงษ์	08.00 น.	16.00 น.	จิรภัทรา	
3		กฤษวิทย์ อินทพันธ์	04.00 น.	16.00 น.	กฤษวิทย์	
4		ดาวิวัฒน์ หนอง	08.00 น.	16.00 น.	ดาวิวัฒน์	
5		กฤษวิทย์ อินทพันธ์	04.00 น.	16.00 น.	กฤษวิทย์	
6		ภาณุวัฒน์ คุตตะ	08.00 น.	16.00 น.	ภาณุวัฒน์	
	7/5-1/67					
1		กฤษวิทย์ อินทพันธ์	04.00 น.	16.00 น.	กฤษวิทย์	
2		ภาณุวัฒน์ คุตตะ	08.00 น.	16.00 น.	ภาณุวัฒน์	
3		กฤษวิทย์ อินทพันธ์	04.00 น.	16.00 น.	กฤษวิทย์	
4		จิรภัทรา พงษ์	08.00 น.	16.00 น.	จิรภัทรา	
5		ดาวิวัฒน์ หนอง	08.00 น.	16.00 น.	ดาวิวัฒน์	
6		อรรถพร ท่องแล้ว	08.00 น.	16.00 น.	อรรถพร	



วิทยาลัยเทคโนโลยีจรัสพิชากร
JARUS PICHAKORN COLLEGE OF TECHNOLOGY

แจ้งบันทึก

เรียนถึง: ครูที่ปรึกษาธุรกิจ	จาก(ชื่อ)/ : ธุรกิจน้ำพริกสามสหาย
สิ่งที่แนบมาด้วย: , ระเบียนวาระการประชุม	วันที่: 21 สิงหาคม 2567
เรื่อง : ขอเชิญประชุม	จำนวนแผ่น : 1

☐ด่วนมาก ☐เพื่อตรวจทาน ☐ขอความคิดเห็น ☐โปรดตอบกลับ ☐โปรดรีไซเคิล
☐บันทึกเวียน ☐เพื่อทราบ ☐เซ็นรับทราบและส่งกลับ ☐แจ้งกลับกำหนดการแล้วเสร็จ

ตามที่ธุรกิจน้ำพริกสามสหาย ได้รับเข้าร่วมการประกวดและคัดสรรจำนวนงบประมาณมาแล้วนั้น ทางวิทยาลัยฯ ได้สนับสนุนให้นักเรียนได้นำความรู้ทักษะเพื่อเป็นแนวทางในการประกอบธุรกิจก่อเกิดผู้ประกอบการใหม่ สร้างรายได้และนำไปพัฒนาเพื่อสร้างอาชีพต่อไป

จึงขออนุญาตครูที่ปรึกษา ขอเรียนเชิญคณะกรรมการการทำงานของธุรกิจทุกท่าน เข้าร่วมประชุมพร้อมกันใน วันที่ 21 สิงหาคม 2567 ระหว่างเวลา 15.00 – 16.30 น. ห้องศูนย์บ่มเพาะฯ วิทยาลัยเทคโนโลยีจรัสพิชากร

จึงเรียนมาเพื่อโปรดพิจารณาอนุญาต

ลงชื่อ

(นางสาวฤทัยรัตน์ อินทะเรือง)

ผู้จัดการ

ความคิดเห็นของครูที่ปรึกษา

☒ อนุญาต

☐ ไม่อนุญาต

ลงชื่อ.....

(นางศตพร คงคช)

ครูที่ปรึกษาธุรกิจ

ระเบียบวาระการประชุม
ธุรกิจน้ำพริกสามสหาย ประจำปีการศึกษา 2567
ณ ห้องศูนย์บ่มเพาะฯ วิทยาลัยเทคโนโลยีจรัสพิชากร

ระเบียบวาระที่ 1 เรื่องประธานแจ้งให้ทราบ

ระเบียบวาระที่ 2 เรื่องรับรองรายงานการประชุมครั้งที่แล้ว

ระเบียบวาระที่ 3 เรื่องสืบเนื่องจากการประชุมครั้งที่แล้ว

ระเบียบวาระที่ 4 เรื่องเสนอเพื่อพิจารณา

4.1 ลักษณะธุรกิจ/งบประมาณ

4.2 การปฏิบัติงานตามหน้าที่ที่ได้รับมอบหมาย

4.3 การผลิต/ การกำหนดราคา / การประชาสัมพันธ์

4.4 การจัดจำหน่าย

4.5 การติดตามหลังการขาย

ระเบียบวาระที่ 5 เรื่องอื่นๆ

ระเบียบวาระการประชุม
ธุรกิจน้ำพริกสามสหาย ประจำปีการศึกษา 2567
ณ ห้องศูนย์บ่มเพาะฯ วิทยาลัยเทคโนโลยีจิรัชพิชากร

รายชื่อผู้เข้าไม่ร่วมประชุม -

เริ่มประชุมเวลา 13.30 – 15.30 น.

ระเบียบวาระที่ 1 เรื่องประธานแจ้งให้ทราบ

ประธานในที่ประชุมซึ่งเป็นประธานชมรมได้แจ้งให้ผู้เข้าร่วมประชุมได้ทราบถึงการจัด“ธุรกิจน้ำพริกสามสหาย ประจำปีการศึกษา 2567 ”

ระเบียบวาระที่ 2 เรื่องรับรองรายงานการประชุมครั้งที่แล้ว

ไม่มี

ระเบียบวาระที่ 3 เรื่องสืบเนื่องจากการประชุมครั้งที่แล้ว

ไม่มี

ระเบียบวาระที่ 4 เรื่องเสนอเพื่อพิจารณา

4.1 การจัด“ธุรกิจน้ำพริกสามสหาย ประจำปีการศึกษา 2567 ” ได้รับงบประมาณการสนับสนุนราคา 5000 บาท

4.2 การมอบหมายหน้าที่

การแบ่งหน้าที่งาน

ผู้จัดการ นางสาวฤทัยรัตน์ อินทะเรือง

ทำหน้าที่ : วางแผนการขยายตัวของผลิตภัณฑ์ การขยายตลาดฐานลูกค้า การออกผลิตภัณฑ์รูปแบบใหม่ๆ การกระจายสินค้าไปตามจุดต่างๆ เพื่อให้ครอบคลุมกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย กำหนดนโยบายการบริหารงานในฝ่ายต่างๆ ให้สอดคล้องกับแผนงานในแต่ละช่วงอย่างเหมาะสมกำหนดและพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้จากการวิเคราะห์ความต้องการของผู้ใช้

รองผู้จัดการ นางสาวดารุวรรณ หยุทอง

ทำหน้าที่ : นำแผนงานที่ได้วางแผนไว้ไปสู่วิธีการปฏิบัติ ดำเนินการประสานงานกับฝ่ายต่างๆ เพื่อให้ระบบงานที่ได้กำหนดไว้ไปสู่เป้าหมายให้ได้อย่างชัดเจน

ฝ่ายบัญชีและการเงิน นางสาวภัทริษา อมรกล

ทำหน้าที่ วางแผนการเงินตามงบประมาณที่นำมาลงทุนและจัดบันทึกเพื่อนำมาบันทึกบัญชี พร้อมทั้ง รวบรวมเอกสารทางการเงิน เช่น ใบส่งของ ใบเสร็จรับเงิน เพื่อนำมาประกอบการบันทึกรายการและคำนวณราคาต้นทุน จุดคุ้มทุน ในการตั้งราคาเพื่อนำไปจำหน่าย พร้อมทั้งรายงานผลการดำเนินงานให้เป็นปัจจุบัน

ฝ่ายการขาย/การตลาด นางสาวกาญจนา ยูติกา

ทำหน้าที่ ดูแลรับผิดชอบสายงานด้านการตลาดและการประชาสัมพันธ์ งานด้านการวางแผนการขาย งานส่งเสริมการขายทั้งหมด ทั้งการประชาสัมพันธ์ การส่งเสริมการขาย งานโฆษณา

รวมถึงการวิจัยตลาดวิเคราะห์ผู้บริโภคสำหรับการวางแผนส่งเสริมการขายและ การออกผลิตภัณฑ์ใหม่อีกด้วย

ฝ่ายบุคคล นางสาวอรรณ ท่องแก้ว

ทำหน้าที่ ดูแลรับผิดชอบการมาปฏิบัติงานของสมาชิกในธุรกิจ / จัดทำสถิติ และรายงานเกี่ยวกับการลงเวลาปฏิบัติงาน ดูแลสวัสดิการของสมาชิก/ประสานงานและให้ความร่วมมือกับหน่วยงานต่าง ๆ ทั้งภายใน รวมทั้ง ดูแลบำรุงรักษา และรับผิดชอบทรัพย์สินของธุรกิจ

ฝ่ายการผลิต/จัดซื้อ นางสาววิรัชรา พุทธา

ทำหน้าที่ จัดหาวัตถุดิบสำหรับการผลิต รวมไปถึง บรรจุภัณฑ์ อุปกรณ์และเครื่องมือต่างๆ การจัดส่งวัตถุดิบ ควบคุมปริมาณสินค้าคงคลังให้มีจำนวนที่เหมาะสม

4.5 การผลิต/ การกำหนดราคา / การประชาสัมพันธ์

การผลิต (Production)

หลักรับสินค้าหรือบริการเพื่อให้ตรงตามความต้องการของลูกค้า การวางแผน, การออกแบบ, การจัดซื้อวัตถุดิบ, การควบคุมคุณภาพ, การจัดการกระบวนการผลิต, และการจัดส่ง.

การกำหนดราคา (Pricing) กำหนดมูลค่าของสินค้าหรือบริการที่ลูกค้าต้องจ่าย เพื่อให้ธุรกิจได้กำไรและแข่งขันได้ วิเคราะห์ต้นทุน, ศักยภาพคู่แข่ง, ประเมินความเต็มใจจ่ายของลูกค้า, และเลือกกลยุทธ์ราคาที่เหมาะสม.

การประชาสัมพันธ์ (Public Relations - PR) สร้างและรักษาภาพลักษณ์เชิงบวกขององค์กรกับธุรกิจ จัดการสื่อสารกับสื่อ, กิจกรรมเพื่อสังคม, การสร้างความสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมาย, การจัดการวิกฤต, และการสร้างความน่าเชื่อถือ.

4.6 การจัดจำหน่าย

การนำสินค้าหรือบริการจากผู้ผลิตไปยังผู้บริโภคปลายทาง โดยใช้ช่องทางและสถาบันการตลาดที่เหมาะสม เพื่อให้สินค้าไปถึงมือลูกค้าอย่างมีประสิทธิภาพ ทั้งการขนส่งทางกายภาพ การส่งเสริมการตลาดต่างๆ

4.7 การติดตามหลังการขาย

ลูกค้าซื้อสินค้าแล้ว เพื่อสร้างความประทับใจ สร้างความสัมพันธ์ระยะยาว และกระตุ้นให้เกิดการซื้อซ้ำ ความพึงพอใจ, แก้ไขปัญหา, ให้คำแนะนำ, และสร้างโอกาสในการขายเพิ่ม (Up-sell/Cross-sell) ซึ่งทั้งหมดนี้จะช่วยสร้างความภักดีต่อแบรนด์และส่งผลดีต่อการเติบโตของธุรกิจอย่างยั่งยืน

ระเบียบวาระที่ 5 เรื่องอื่นๆ ไม่มี

ปิดประชุม เวลา 16.30 น



บันทึก/รายงานการประชุม

(นางสาวภัทริษา อมรกล)



ผู้ตรวจรายงาน

(นางศตพร คงคช)

ศูนย์บ่มเพาะผู้ประกอบการอาชีวศึกษา
ธุรกิจน้ำพริกแห้งสามสหาย
การลงชื่อการเข้าประชุม

[illegible]

ภาพประกอบการประชุม

